**【提出期限】**

**2024年10月21日（月）**

**23：59必着**

**横浜ビジネスグランプリ2025**

**～　アワード～**

**事　業　計　画　書**

提出日：２０２４年　　　月　　　日

|  |
| --- |
| **事業プランタイトル（３０文字以内）** |
|  |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| フリガナ |  | 年　齢 | 性　別 |
| 応募者氏名  （代表者） |  | 歳 | 男　　女 |
| 代表者住所 |  | | |
| 応募対象  ※いずれかに | 現時点で横浜市内に事業拠点がある、もしくは将来事業拠点を横浜に置く予定の法人・個人事業主で以下の①、②または③いずれかに該当する方（代表者または発案者）  ①新たな事業に着手してから５年以内の方  ②横浜ビジネスグランプリ2025～YOXOアワード～ファイナルから1年以内に起業予定の方  ③法人設立から10年以内の方 | | |
| 起業の有無  ※いずれかに | 起業予定（起業予定時期：　　年　月、起業予定場所：　　　　　）  起業済み（新事業開始時期：　　年　月） | | |
| 現在の職業  ※いずれかに | 会社員　経営者　学生　アルバイト・パートその他（　　　　 ） | | |
| フリガナ |  | 法人設立年月日 | 年　　　月 |
| 法人名（屋号）  または学校名 |  |
| 法人住所  ※個人の方は記入不要 |  | | |
| IDEC横浜  経営相談窓口  利用の有無 | 本事業計画書を記載し、IDEC横浜 ワンストップ経営相談窓口を利用しましたか？※1  はい（相談日：　　月　日　相談員名：　　　　　　　　　　　　　）  いいえ | | |

※1　応募者が、横浜ビジネスグランプリ2025～YOXOアワード～の事業計画書にプランを記載し、IDEC横浜の**ワンストップ経営相談窓口（対面又はZOOM）を10/18（金）までに利用**し、事業計画書に対して相談員から助言を受けた場合には、**書類審査の加点ポイント**になります。

※シートは広げてご記入いただいくことが可能ですが、**本ページを含め最大８ページ**に収めてください。

なお、データ量は**10メガ未満**にしてください。

　 ※**必要であれば図表等を使い、**わかりやすく具体的に記載をお願いします。

※書類審査結果については、11月15日(金）までに**書類審査通過者のみ**へメールにて通知します。

**１　ビジネスプラン概要(枠に収まらない場合は、適宜広げて記入してください)**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **(１) 事業概要** | | | | | |
| **●**プランの内容を200字程度（目安）で簡潔に説明してください。 | | | | | |
| **②本事業で解決したい課題と考案した動機** | | | | | |
| ●社会・市場における解決しなければならない問題の特定、事業の考案に至ったきっかけや経緯等。 | | | | | |
| **③具体的な実施内容（1）** | | | | | |
| ●上記問題を解決する事業内容、製品・サービス内容、収益化モデル、顧客への価値提供の流れ  ※「誰に（顧客ターゲット）」「何を（商品、サービス）「どのように（提供方法）「誰からどのようにお金をもらうのか」を含め  て記載してください。  ※特許、商標等の申請に係る情報があれば記載してください。 | | | | | |
| **（２）新規性** | | | | | |
| ●ここが新しい、ここに優位性があると思われる点はどこか。  （製品、技術、サービス、販売方法、営業方法等において、競合先との差別化が図られる新規性・優位性のポイント等）  **＜新規性＞**  **＜競合比較＞**  　※市場・技術の差別化ポイント、競合比較、参入障壁など。 | | | | | |
| **（３）成長性** | | | | | |
| ●対象となる市場の規模・将来性を想定し、事業の成長性、収益が見込めるものか。  （コア市場の特定、市場における機会の特定、市場占有率等、その根拠） | | | | | |
| **（４）実現可能性** | | | | | |
| 1. **マーケティング、セールス、顧客、売上見込** | | | | | |
| ●市場への進出戦略、どのように顧客を獲得するか。  ●既に抱えている顧客や確立した販路などがあれば、その実績。 | | | | | |
| 1. **現在の取組状況、今後のスケジュール** | | | | | |
| ●事業実現に向けたこれまでの取組内容や現在の状況、今後の予定はどのようになっているか。  　※目指すマイルストーンに対する現在のステージ、今後のスケジュールを含めてください。 | | | | | |
| 1. **事業展開上の課題・問題点と解決策** | | | | | |
| ●事業展開上のリスクや課題の検討をしているか。解決策をどのように考えているか。 | | | | | |
| **（５）財務予測** | | | | | |
| **今後の予測数字についてご記入ください。** | | | | | |
|  | **1年 目** | **2 年 目** | **3 年 目** | **4 年 目** | **5 年 目** |
| **売　上　高** |  |  |  |  |  |
| **経　　　費** |  |  |  |  |  |
| **利　　　益** |  |  |  |  |  |
| **<売上高、売上原価の数値説明・根拠>**  **＜経費の数値説明・根拠＞**  **<資金調達>**  ●既に調達済みの金額や、今後予定している資金調達について、成長フェーズに分けて記載ください。 | | | | | |
| **直近の年間売上高（すでに起業している方のみ）**  円　（　　　　　　　年　　　　　　月　～　　　　年　　　　　月実績） | | | | | |
| **（６）横浜経済への影響・効果** | | | | | |
| ●この事業が実施されることによって見込まれる横浜経済への効果や社会的な影響はどのようなものか。  （雇用増進、地域資源の活用、地域連携等） | | | | | |
| **（７）マネジメントチーム** | | | | | |
| ●経営陣とアドバイザー、主要メンバーの略歴、ノウハウ、業務経験、人脈。（保有する経営資源、自己ＰＲ、強み等）。  　協力者、投資家、助成者などがいる場合は、記載すること。 | | | | | |

＜お問合せ先＞

公益財団法人横浜企業経営支援財団 経営支援部　イノベーション支援課

〒231-0021　横浜市中区日本大通11　横浜情報文化センター7階

TEL：045-225-3733 　E-mail：ybg@idec.or.jp